



FICHE EXPRESS XAU PARTNER

Entrepren'OR

XAU Trade
PLAN

XAU Trade
ACCESS

IDENTIFIER. QUALIFIER. INVITER. SUIVRE.



TU NE VENDS PAS. TU CONNECTES.

Le bon message. À la bonne personne. Au bon moment.

1 MA MISSION



Je ne vends pas.
Je connecte les bons profils
à une présentation
XAU Trade Plan.

Je suis un éclaireur.
J'identifie. Je qualifie.
J'ouvre la bonne porte.

2 LES 3 QUESTIONS D'OR



1 CAPACITÉ FINANCIÈRE

Si tu découvres une méthode sérieuse et structurée,
es-tu dans une période où tu peux investir dans ta
progression maintenant, ou ce n'est pas le bon moment ?



2 ENGAGEMENT

Quand tu démarres quelque chose d'important,
es-tu du genre à aller jusqu'au bout même quand
ça demande de la discipline ?



3 ENSEIGNABILITÉ

Es-tu capable de suivre une méthode, un cadre et des
corrections sans vouloir tout faire à ta manière dès
le départ ?

3 RÉPLIQUE DE TRANSITION



"Je connais peut-être
quelque chose qui peut t'aider,
mais ce n'est pas fait pour
tout le monde.
Avant de t'en parler,
je préfère te poser 3 questions
rapides pour voir si ça te
correspond vraiment."

5 MINI-CHECKLIST PARTNER



- Contact ajouté
- Questions posées
- Profil validé (3 validations d'OR)
- Invitation envoyée
- Présence confirmée
- Suivi effectué

4 APPEL À TROIS



"Je peux te mettre en relation
avec Abdrahmane, qui pilote
l'écosystème.
Mais je ne lui présente pas
n'importe qui.
Si tu es vraiment sérieux,
je peux organiser un échange
rapide à trois."

LES 3 VALIDATIONS D'OR



CAPACITÉ FINANCIÈRE

Peut-il investir maintenant
ou très bientôt ?

OUI À REVOIR NON



ENGAGEMENT

Va-t-il jusqu'au bout
de ce qu'il commence ?

OUI À REVOIR NON



ENSEIGNABILITÉ

Est-il prêt à apprendre,
suivre un cadre et être
accompagné ?

OUI À REVOIR NON



UN BON PARTNER NE PARLE PAS À TOUT LE MONDE.
IL RECONNAÎT LES BONS PROFILS, LES QUALIFIE,
PUIS OUVRE LA BONNE PORTE AU BON MOMENT.

Les
300
d'OR